

# TÉMOIGNAGE | JURIDIQUE

## RENCONTRER LARIAN STUDIOS

une entreprise belge qui produit des jeux vidéo. Fondée en 1996, l'entreprise est notamment à l'origine de la célèbre série de jeux vidéo DIVINITY. Le succès international de ses jeux a conduit l'entreprise à devenir un groupe international avec des bureaux dans 7 pays.

## DÉFIS AVANT CONTRACTIFY

- Les contrats et les communications relatives aux contrats étaient **dispersés entre différentes personnes, dans des boîtes aux lettres et sur des appareils personnels.**
- **Des pertes de temps et d'efficacité** parce que les informations devaient être recherchées en permanence dans l'ensemble de l'organisation. Souvent, elles n'étaient pas retrouvées parce que les informations nécessaires avaient été perdues lors de changements de personnel ou étaient devenues introuvables.
- Incertitude dans l'évaluation de la position contractuelle de l'entreprise, étant donné qu'il **n'a jamais été clair à 100 %** si toutes les informations étaient désormais collectées et/ou disponibles.

## SOLUTIONS AVANT CONTRACTIFY

- Les contrats et les flux de contrats étaient stockés sur **un serveur avec une structure de fichiers.**
- **Informations de base** sur les contrats ont été conservées sur **un fichier Excel.**
  - c'est rapidement encombrée
  - les informations complémentaires et le contexte n'ont pas été enregistrés
  - La mise à jour du fichier Excel demande beaucoup de temps, qui n'était souvent pas disponible

## LES SOLUTIONS DE CONTRACTIFY

- Les contrats, les pièces jointes, les versions antérieures et les communications connexes sont réunis et suivis dans **un lieu central**.
- **Des notifications automatisées** indiquent quand une action **proactive** est nécessaire pour renouveler ou résilier des contrats.
- Les tâches contractuelles confient la responsabilité de chaque contrat (tâche) à la personne ou au service concerné.

*“Contractify répondait aux critères que nous recherchions : gestion centralisée des documents contractuels et de la communication autour de ces documents, notifications automatisées des échéances, possibilité de signature électronique, métadonnées des contrats facilement et rapidement visibles par d'autres départements, possibilités de rapports rapides.”*

*Anthony Verheggen – Head of Legal*

## IMPACT SUR L'ORGANISATION

- 1.** **Gain de temps :** les métadonnées permettent aux équipes non juridiques de trouver rapidement les infos contractuelles dont elles ont besoin, sans devoir lire tout le document.
- 2.** **Sérénité:** Grâce au tableau de bord clair et aux notifications automatiques, **il n'est plus possible de perdre la trace des données importantes.**
- 3.** **Les contrats sont signés beaucoup plus rapidement** grâce à la fonction de signature électronique.

## QUELLE EST LA MEILLEURE STRATÉGIE POUR VOTRE GESTION DES CONTRATS ?

**Discutons-en ensemble !** Prenez rendez-vous avec notre expert Contractify, Arne. Il travaillera avec vous pour trouver une solution professionnelle de gestion des contrats adaptée à votre organisation et à vos besoins.



**PLANIFIER UNE  
CONSULTATION**