



BUSINESS CASE | LEGAL

RENCONTREZ MEAT & MORE...

une société de production et de vente au détail de produits alimentaires de haute technologie qui emploie près de **1 500 travailleurs**. Cette entreprise familiale fournit des repas de qualité à des prix compétitifs. Depuis sa création en 1990, Meat & More s'est développée et dispose aujourd'hui de près de **200 succursales**. Pour le service juridique, cette croissance s'est accompagnée de plusieurs défis.

DÉFIS POUR LES JURISTES

- Les responsabilités et les contrats étaient **décentralisés** : les contrats et les annexes se perdaient dans les messageries ou dans les transferts de postes.
- Le service juridique **n'a pas été suffisamment (tôt)** engagé dans les contrats. Néanmoins, le service juridique **a été tenu pour responsable** de la gestion des contrats au sein de l'organisation.
- Les contrats, une fois signés, **étaient gérés ou suivis dans Excel, un DMS ou un serveur**, ce qui impliquait un suivi fastidieux et de nombreux renouvellements de contrats non désirés.

LA SITUATION AVANT CONTRACTIFY

- Plus de 200 contrats **gérés dans Excel**.
- **Département juridique comme point de contact** pour tous les contrats de l'entreprise, ce qui a fait augmenter la charge de travail.
- **Contrôles manuels quotidiens** pour vérifier si un contrat doit être suivi.

LA SITUATION APRÈS CONTRACTIFY

- Tous les contrats et les annexes sont suivis et contrôlés dans **un seul endroit central**.
- Les responsabilités reviennent **aux personnes ou aux départements appropriés** et les tâches contractuelles sont réparties.
- **Des notifications automatisées** indiquent quand **une action proactive** est nécessaire pour renouveler ou résilier des baux commerciaux, des contrats avec des fournisseurs, etc.

[Voyez le témoignage complet de Meat&More ici](#)



IMPACT SUR L'ORGANISATION

- 1.** Contractify permet de gagner **plus de 50% de temps** dans le suivi juridique des contrats.
- 2.** Le suivi proactif des contrats a permis **d'éviter des coûts et des conséquences indésirables** et d'économiser plus de 40 000 euros uniquement sur les contrats de vente d'un département.
- 3.** **Legal distribue facilement les tâches et en assure le suivi** avec le service approprié, sans perdre la vue d'ensemble.

QUELLE EST LA MEILLEURE STRATÉGIE POUR LA GESTION DES CONTRATS DANS VOTRE ORGANISATION?

Discutons-en ensemble! Prenez rendez-vous avec notre expert Contractify, Arne. Il vous aidera à trouver une solution professionnelle de gestion des contrats adaptée à votre organisation et à vos besoins.



[**PLANIFIER UNE CONSULTATION**](#)