

BUSINESS CASE | HEALTHCARE

UITDAGINGEN CONTRACTBEHEER

- Ziekenhuizen hebben een **complexe structuur** met **meer dan 400 te beheren bedden**. Verschillende afdelingen zijn verantwoordelijk voor contracten die elk hun **specifieke opvolging vragen**. Bijvoorbeeld:
 - Medische toestellen: reagentia, onderhoud, (niet-)terbeschikkingstelling;
 - Directie: accrediteringen, klinische studies, RIZIV;
 - Preventiedienst & Milieu: stralingsbescherming, afval, vergunningen;
 - Technische Dienst: concessies, HVAC.
 - ... *
- **Geen centraal archief**, contracten zitten overal verspreid
- **Onduidelijke verantwoordelijkheden** en manuele opvolging

*Vraag onze [dossierlijst](#) aan voor het volledige overzicht.

SITUATIE VOOR CONTRACTIFY

- Elke afdeling beheert contracten op een eigen manier.
- Manuele ondertekeningsprocessen en verplichte administratie **verhogen de werklust** dagelijks.
- Dossiers worden bijgehouden in Excel en opgeslaan op persoonlijke pc's. **Document zijn moeilijk terug te vinden** bij gebrek aan uitgebreide zoekfilters.
- **Geen controle** over belangrijke deadlines en afspraken.

SITUATIE NA CONTRACTIFY

- **Eén centrale bibliotheek** waarin elke afdeling op dezelfde manier werkt. Inclusief afgebakende leesrechten en verantwoordelijkheden.
- Zekerheid van opvolging. Je ontvangt **automatische reminders** wanneer een einddatum, opzegtermijn of belangrijke afspraak/verplichting nadert.
- **Lagere workload.** Dossiers of info vind je meteen terug dankzij specifieke zoekfilters en duidelijke contractsamenvattingen.

IMPACT OP DE ORGANISATIE

1. **Ontzorgen medisch personeel:** focus op “core business”;
2. **Kosten minimaliseren;**
3. **Efficiënte samenwerking** en communicatie over alle afdelingen heen;
4. **Sneller goedkeuring -en tekenproces.**

WAT IS DE BESTE STRATEGIE VOOR CONTRACTBEHEER IN JOUW BEDRIJF ?

Laten we er samen achter komen! Plan een gesprek in met een Contractify expert op www.contractify.io. Wij gaan samen met jou op zoek naar een professionele oplossing voor contractbeheer, op maat van jouw organisatie en noden.

[PLAN CONSULTATIE](#)

BUSINESS CASE | HEALTHCARE

UITDAGINGEN CONTRACTBEHEER

- Ziekenhuizen hebben een **complexe structuur** met **meer dan 400 te beheren bedden**. Verschillende afdelingen zijn verantwoordelijk voor contracten die elk hun **specifieke opvolging vragen**. Bijvoorbeeld:
 - Medische toestellen: reagentia, onderhoud, (niet-)terbeschikkingstelling;
 - Directie: accrediteringen, klinische studies, RIZIV;
 - Preventiedienst & Milieu: stralingsbescherming, afval, vergunningen;
 - Technische Dienst: concessies, HVAC.
 - ... *
- **Geen centraal archief**, contracten zitten overal verspreid
- **Onduidelijke verantwoordelijkheden** en manuele opvolging

*Vraag onze [dossierlijst](#) aan voor het volledige overzicht.

SITUATIE VOOR CONTRACTIFY

- Elke afdeling beheert contracten op een eigen manier.
- Manuele ondertekeningsprocessen en verplichte administratie **verhogen de werklast** dagelijks.
- Dossiers worden bijgehouden in Excel en opgeslaan op persoonlijke pc's. **Document zijn moeilijk terug te vinden** bij gebrek aan uitgebreide zoekfilters.
- **Geen controle** over belangrijke deadlines en afspraken.

SITUATIE NA CONTRACTIFY

- **Eén centrale bibliotheek** waarin elke afdeling op dezelfde manier werkt. Inclusief afgebakende leesrechten en verantwoordelijkheden.
- Zekerheid van opvolging. Je ontvangt **automatische reminders** wanneer een einddatum, opzegtermijn of belangrijke afspraak/verplichting nadert.
- **Lagere workload.** Dossiers of info vind je meteen terug dankzij specifieke zoekfilters en duidelijke contractsamenvattingen.

IMPACT OP DE ORGANISATIE

1. **Ontzorgen medisch personeel:** focus op “core business”;
2. **Kosten minimaliseren;**
3. **Efficiënte samenwerking** en communicatie over alle afdelingen heen;
4. **Sneller goedkeuring -en tekenproces.**

WAT IS DE BESTE CONTRACTSTRATEGIE VOOR JOUW BEDRIJF ?

Laten we er samen achter komen! Plan een gesprek in met een Contractify expert op www.contractify.io. Wij gaan samen met jou op zoek naar een professionele oplossing op maat voor optimaal en vlot contractbeheer.