

VERSTERK JE CONTRACTEN Van financiering tot uitvoering

Op basis van ervaring met onze klanten in jouw sector hebben we veel geleerd over de belangrijkste uitdagingen waarmee je te maken kunt krijgen bij het beheren van contracten. We hebben in drie secties de situaties, uitdagingen en oplossingen in kaart gebracht die voor jou relevant kunnen zijn.



SITUATIES

1. Waardevolle contracten in een strict gereguleerde markt

Gezien de aard van de hernieuwbare energiesector moeten uw contracten altijd zorgvuldig worden nagelezen. De financiële afdeling wil risico's beperken door de financiële stabiliteit en kredietwaardigheid van je leveranciers te controleren. De juridische afdeling aan de andere kant wil er zeker van zijn dat de contracten voldoen aan alle relevante milieuregelgeving, vergunningen, licentie-eisen en normen voor hernieuwbare energie.

2. Het ondertekenen van een groot aantal contracten

Een groot aantal contracten goedkeuren betekent ook dat er veel documenten moeten worden ondertekend. Het ondertekenen, zowel intern als extern, raakt snel ontregeld omdat meerdere afdelingen en belanghebbenden betrokken zijn bij uw ontwikkelings- en bouwcontracten. In zo'n context wordt het moeilijk om overzicht te houden over de verschillende contractstatussen.

3. Veel contracttypes, veel juridische entiteiten

Het beheren van alle fasen van ontwikkeling tot uitvoering betekent dat het aantal contracttypes en tegenpartijen extreem hoog is in deze industrie (PPA's, MSA's, allerlei soorten licenties). Afhankelijk van het aantal projecten creëert u waarschijnlijk een aanzienlijk aantal juridische entiteiten die ook beheerd moeten worden. Alleen al de hoeveelheid informatie gekoppeld aan contracten en de juridische documenten zelf vereisen een zeer gestructureerde omgeving.

4. Uitgebreide monitoring van contracten

Uw EBoP-systemen of PPA's zijn zeer uitgebreid en bevatten cruciale elementen voor bouwplanning, kwaliteitsevaluaties, verlengingsperioden en aansprakelijkheden. Als gevolg hiervan vereisen ze uitgebreide bewaking en follow-up door meerdere afdelingen. Bovendien moeten contractvoorwaarden uit verschillende juridische documenten vaak worden vergeleken om eenheid te garanderen.

UITDAGINGEN

1. Gebrekkige contracten ondertekenen

Juridische rampen ontstaan bv. wanneer blijkt dat er een belangrijke aansprakelijkheidsclausule ontbreekt in je ondertekende MSA die niet is nagelezen door een juridische collega. Dit resulteert in juridische onzekerheden en veel tijd die verloren gaat aan het bewerken en heronderhandelen van contracten. Hoe zorg je ervoor dat - ondanks dat je te maken hebt met een grote diversiteit en hoeveelheid contracten, mogelijk meerdere contractversies, ziekteverzuim en menselijke fouten - elke clausule goed wordt nagekeken door de juiste persoon?

2. Niet weten wat er is ondertekend is en wat niet

Je zou niet de eerste zijn die er halverwege een groot contract - laten we zeggen je PPA - achter komt dat het niet is ondertekend door je CEO. Hoe zorg je ervoor dat elk contract door de juiste mensen wordt ondertekend, zowel intern als extern? Het overzicht verliezen over wat er ondertekend is en wat niet is vaak het resultaat van het hebben van meerdere plaatsen voor het opslaan van contracten: Google Drive, SharePoint-mappen, mailboxen... of het gebruik van meerdere ondertekeningstools.



[Bekijk al onze business cases hier](#) 👁️

3. Juridische informatie niet kunnen vinden en optimaliseren

Juridische afdelingen in een sterk gereguleerde markt die vertrouwen op verouderde of ronduit verkeerde juridische informatie worstelen met non-compliance, slechte onderhandelingsposities en enorm verlies van tijd en moeite. Cruciale informatie gaat verloren of raakt onbewust verouderd wanneer contracten, vergunningen en zelfs leveranciersinformatie verspreid zijn over verschillende schijven, mailboxen of Excel-sheets. Belangrijker nog, dit betekent dat uw bedrijf enorme hoeveelheden juridische data misloopt tijdens uw energieprojecten.

4. Onduidelijke verantwoordelijkheden voor follow-ups

Aangezien meerdere stakeholders en afdelingen specifieke elementen in dezelfde contracten opvolgen, is het beheren van verantwoordelijkheden en toegankelijkheid moeilijk maar noodzakelijk. Het gevaar hier is vertrouwen op ieders discipline om deze follow-ups zelf te organiseren - op hun eigen manier. Het gaat al snel mis als iemand met ziekteverlof vergeet om bijvoorbeeld je Land Lease Agreement te verlengen of een onderhoudscontract voor een turbine die volgend jaar wordt ontmanteld niet annuleert.

HOE CONTRACTIFY JE KAN HELPEN DIT OP TE LOSSEN

1. Vaste goedkeuringsflows opzetten

Het opzetten van een vaste goedkeuringsflow voor bijvoorbeeld je PPA's en EBoP's binnen een gecentraliseerd contractplatform zorgt voor een juridisch en financieel veilige omgeving voor je bedrijf. In Contractify ontvangt elke betrokken persoon een melding wanneer hij of zij een contract moet goedkeuren. Voeg zoveel stappen toe aan je flow als je wilt en zorg dat contracten snel worden goedgekeurd, zelfs door externe belanghebbenden.

2. Verzeker dat alles wordt ondertekend

De gemiddelde contractwaarde in de energiesector is te hoog om het aan de goede wil van de ondertekenaars over te laten. Controle over de ondertekeningstromen is dus essentieel voor uw branche. In Contractify is ondertekening de laatste stap van je goedkeuringsstroom. Je kunt filteren wat nog niet ondertekend is en indien nodig een snelle herinnering sturen. Ondertekende contracten, intern of extern, komen automatisch terug in de juiste map in Contractify.

3. Altijd alles terugvinden in no time

Elk contract en ander juridisch document moet gemakkelijk terug te vinden zijn in een goed gestructureerd en toegankelijk platform. Aangezien je Contractify-omgeving specifiek voor jouw branche wordt gebouwd, zul je nooit problemen hebben met het vinden van al je PPA's of MSA's met betrekking tot een specifiek wind- of zonnepark. Waarom zou je niet filteren op alle contracten die gekoppeld zijn aan een specifieke rechtspersoon met een NDA?

4. Laat contracten je projecten leiden

Je contracten zijn het resultaat van een zeer uitgebreide onderhandelingsfase waarin je juridische afdeling zorgvuldig kwaliteitsverplichtingen en leveringstermijnen heeft opgesteld die je beschermen in geval van geschillen. Je contractbeheerplatform moet je in staat stellen om je contracten als leidraad en hoeksteen te gebruiken. Met behulp van AI stelt Contractify je contracten in staat om je te herinneren aan cruciale deadlines, zoals de Land Lease Agreement die dit jaar afloopt.

IMPACT OP UW BEDRIJF

1. Werknemers kunnen zich terug **focussen op hun belangrijkste taken.**
2. Het management heeft een **duidelijk overzicht van alle contracten**, ongeacht de locatie.
3. Het bedrijf kan enorm **veel geld besparen door onnodige kosten te voorkomen.**
4. Veel meer **controle en gemoedsrust** dat contracten met een hoog risico en hoge waarde correct worden opgevolgd

WAT IS DE BESTE CONTRACTMANAGEMENT STRATEGIE VOOR JOUW BEDRIJF?

Laten we het samen ontdekken! Plan een gesprek met onze expert Korneel om onze contractbeheeroplossing te bekijken, aangepast aan de behoeften van uw organisatie en sector.



[CONTACT OPNEMEN](#)