

COMPLEXE CONTRACTEN IN CONSULTING

Hoe elimineer je contractuele risico's?

Op basis van ervaring met onze klanten in de consulting sector hebben we veel geleerd over de belangrijkste uitdagingen waarmee je te maken kunt krijgen bij het beheren van contracten. We hebben de drie situaties, uitdagingen en oplossingen in kaart gebracht die voor jou relevant kunnen zijn.



SITUATIES

1. Constant veranderende regelgeving

Consultancy bedrijven behandelen vaak contracten met een hoge waarde, hier hangen complexe regels aan die ook nog eens onderhevig zijn aan wijzigingen. Zo denken we bijvoorbeeld aan regels rond aansprakelijkheid, belangenconflict of vertrouwelijkheid. Het is belangrijk om als juridisch team op de hoogte te zijn van bepaalde wijzigingen en deze vervolgens op een correcte manier op te volgen ten einde juridische geschillen en/of financiële schade te vermijden.

2. Risk management & veiligheid

Het identificeren, evalueren en monitoren van risico's is essentieel om juridische conflicten te voorkomen. Voorbeelden van deze risico's zijn: juridische risico's (onjuiste formuleringen of interpretaties), operationele risico's (mislukkingen in het proces zoals gebrek aan controle) en compliance risico's (niet voldoen aan regelgeving). Het is belangrijk om al deze risico's correct te monitoren en zo juridische problemen te voorkomen.

3. Fusies en overnames

Het perfect organiseren van een overname of fusie is belangrijk voor een vlotte start. Uit onze ervaringen met verschillende bedrijven in de consulting sector, zien we dat veel bedrijven bij het uitvoeren van een due diligence maar liefst 25% van hun contracten simpelweg niet terugvinden. Dit resulteert in het niet-terugvinden van 60% van belangrijke informatie. Als gevolg hiervan zijn legals, CEO's of CFO's vaak maanden bezig met het proberen organiseren van de due diligence. Dit inefficiënt proces is kost vaak heel wat tijd en zoals iedereen wel weet: time = money!

UITDAGINGEN

1. Voldoen aan alle opgelegde regels

Juridische problemen ontstaan wanneer nieuwe contracten zoals consultancy overeenkomst of beëindigingsovereenkomst worden afgesloten die niet voldoen aan de nieuwe regelgeving (bv aanpassing WVV) voor deze contracten. Dit kan het gevolg zijn van een niet voldoende (of zelfs gewoon geen) uitgebreide controle door een jurist. Maar hoe zorg je er nu voor dat alle contracten door de juiste persoon worden gecontroleerd?

2. Alle contracten op één centrale en veilige plaats

Het is belangrijk om al je risico's op een verantwoordelijke manier te beheren. Echter, is het moeilijk om als organisatie een overzicht te behouden over welke risico's nu toebehoren aan welke contracten. Hoe krijg je nu dat overzicht? Dankzij een centrale database is het mogelijk om op een efficiënte manier een overzicht te krijgen van elk contract en de daaraan vasthangende risico's.

3. Terugvinden van contracten

Zoals eerder besproken is het terugvinden van al uw documenten en contracten een tijdrovend proces. Deze documenten zitten vaak verspreid over de volledige organisatie, of in het geval van meerdere vestigingen, zelfs over verschillende locaties heen. Wanneer het dan nodig is om een overzicht te krijgen van alle documenten en contracten binnen de organisatie, bijvoorbeeld bij een due diligence, betekent dit vaak maanden werk en dus een hoop tijd die verloren gaat.

HOE LOST CONTRACTIFY DIT OP?

1. Goedkeuringsflows

Het instellen van gestandaardiseerde goedkeuringsflows kan ervoor zorgen dat elk contract, in een mum van tijd, door de juiste persoon wordt goedgekeurd en/of ondertekend. Met Contractify kan elk bevoegd persoon een melding krijgen wanneer hij/zij een (juridische) check van het document of contract moet uitvoeren. Binnen de software kan je zoveel stappen (en dus ook personen) toevoegen aan je flow als je zelf wilt. Hierdoor ben je zeker dat wat in het contract staat ook conform is met de nieuwe regelgeving.

2. Contractify als digitale kluis voor al je contracten

Contractify kan je zien als de veilige en centraal gelegen kluis van de organisatie met een overzicht van alle finale versies van je contracten of andere documenten. In dit overzicht is het mogelijk om snel de status van al je contracten op te volgen. Zo heb je in één ruimte een beeld van alle contracten over de volledige organisatie heen en kan je op een efficiënte manier reageren bij risico's.

3. Contractify als hulpmiddel bij due diligence

Een specifieke software waarin je het overzicht houdt van alle belangrijke documenten in je onderneming zorgt ervoor dat je tijdelijk orde op zaken krijgt. Wanneer een deal echter afgerond is, krijg je in het beste geval een dump van je documenten die niet verder opgevolgd worden. Dit zorgt ervoor dat wanneer een due diligence zich opnieuw zou voordoen, je eigenlijk weer van 0 moet beginnen. Onze ervaring leert dat contract management software de eerste stap is naar een up-to-date digitale kluis waarin je contracten permanent centraal beheerd worden. Dit helpt je niet enkel bij een due diligence, maar bespaart ook tijd bij onder andere het opvolgen van contracten. Ook heb je op ieder moment een overzicht van de status van alle contracten binnen de organisatie.



[Bekijk al onze business cases hier](#) 👁️

IMPACT OP JOUW BUSINESS

1. **Opwaardering van je bedrijf bij fusies en overnames.**
2. Het management heeft een **duidelijk overzicht van alle contracten**, ongeacht de locatie.
3. Het bedrijf kan enorm **veel geld besparen door onnodige juridische geschillen te voorkomen.**
4. Veel meer **controle en gemoedsrust** dat contracten met een hoog risico en hoge waarde correct worden opgevolgd

WAT IS DE BESTE CONTRACTMANAGEMENT STRATEGIE VOOR JOUW BEDRIJF?

Laten we het samen ontdekken! Plan een gesprek met onze expert Ruben om onze contractbeheeroplossing te bekijken, aangepast aan de behoeften van uw organisatie en sector.



GET IN TOUCH