



BUSINESS CASE | LEGAL

MAAK KENNIS MET MEAT & MORE...

een hoogtechnologisch **voedselproductie- en detailhandelsbedrijf** met bijna **1.500 medewerkers** in dienst. Dit familiebedrijf levert zorgeloze kwaliteitsmaaltijden tegen scherpe prijzen. Sinds de oprichting in 1990 breidde Meat & More uit tot bijna **200 vestigingen** op heden. Voor de juridische afdeling ging deze groei gepaard met diverse uitdagingen.

UITDAGINGEN VOOR JURISTEN

- Verantwoordelijkheden & contracten waren **gedecentraliseerd**: contracten en bijlagen raakten verloren in mailboxen of functieoverdrachten.
- De juridische afdeling werd **niet (vroeg) genoeg** bij contracten betrokken. Niettemin werd de juridische afdeling **verantwoordelijk gehouden** voor het contractbeheer binnen de organisatie.
- Contracten werden na ondertekening **beheerd of opgevolgd in Excel, een DMS of server**, met als gevolg een tijdrovende opvolging en veel ongewilde contractverlengingen.

HOE PROBEERDEN ZE DIT OP TE LOSSEN VOOR CONTRACTIFY?

- 200+ contracten allemaal **beheerd in Excel**.
- **Juridische afdeling als aanspreekpunt** voor alle contracten in het bedrijf, waardoor de werkdruk toeneemt.
- **Dagelijkse manuele controles** om na te gaan of een contract moet worden opgevolgd.

HOE HEBBEN ZE DIT OPGELOST MET CONTRACTIFY?

- **Alle** contracten en bijlagen worden bijgehouden en opgevolgd op **1 centrale plaats**.
- Verantwoordelijkheden liggen **bij de juiste mensen of afdeling** en contracttaken worden gedelegeerd.
- **Geautomatiseerde meldingen** geven aan wanneer **proactief** moet worden opgetreden bij het verlengen of beëindigen van commerciële huurcontracten, leverancierscontracten, enz.

[Bekijk hier de volledige testimonial van Meat&More](#)



IMPACT OP DE ORGANISATIE

- 1.** Contractify bespaart **meer dan 50% tijd** in de juridische opvolging van contracten.
- 2.** Proactieve contractopvolging **voorkwam ongewenste kosten** en gevolgen en bespaarde meer dan €40.000 op alleen al de verkoopcontracten van 1 afdeling.
- 3.** **Legal delegeert gemakkelijk taken en volgt ze op** met de juiste afdeling, zonder de helikopterview te verliezen.

WAT IS DE BESTE STRATEGIE VOOR CONTRACTBEHEER IN JOUW ORGANISATIE?

Laten het samen bespreken! Plan een gesprek in met onze Contractify expert, Arne. Hij gaat samen met jou op zoek naar een professionele oplossing voor contractbeheer, op maat van je organisatie en noden.



CONSULTATIE PLANNEN