



BUSINESS CASE | AUTOMOTIVE

UITDAGINGEN VOOR CONTRACT MANAGEMENT

- Contracten raken **gedecentraliseerd** in de verschillende afdelingen en vestigingen, waardoor er **geen algemeen overzicht** is van alle contracten.
- Door het gebrek aan overzicht van de kosten en alternatieve oplossingen, worden verschillende contracten met **dure leveranciers** verlengd.
- Werknemers hebben niet altijd de **noodzakelijke (juridische) deskundigheid** over contracten.

SITUATIE VOOR CONTRACTIFY

- Contracten worden **beheerd op de fysieke locatie**.
- Werknemers moeten **zelf de contracten bijhouden**.
- **Contracten en belangrijke data worden manueel opgevolgd**, wat veel tijd in beslag neemt.



[Bekijk hier al onze business cases](#)

SITUATIE NA CONTRACTIFY

- Aangezien Contractify een online software is, worden alle contracten van elke vestiging nu **op één gecentraliseerde** plaats bewaard.
- De contracten zijn in handen van **deskundigen**, zodat de werknemers zich op hun kerntaken kunnen concentreren.
- **Geautomatiseerde meldingen** helpen de onderneming stilzwijgende verlengingen en onnodige kosten te voorkomen.

IMPACT OP ORGANISATIE

- 1.** Werknemers kunnen zich concentreren op hun **kerntaken**.
- 2.** Het management heeft één **duidelijk overzicht van alle contracten en leveranciers** ongeacht de locatie.
- 3.** Verrassend hoge **besparingen door onnodige kosten te voorkomen**.

WAT IS DE BESTE STRATEGIE VOOR CONTRACTBEHEER IN JOUW ORGANISATIE?

Laten we het samen bespreken! Plan een gesprek in met onze Contractify expert, Arne. Hij gaat samen met jou op zoek naar een professionele oplossing voor contractbeheer, op maat van je organisatie en noden.



CONSULTATIE PLANNEN